

令和7年1-3月期調査

「経営上の問題点を解決するための要望など」

【製造業】

- 1～2月の売上減少がひどい。この時期に県外などでの販売機会創造や市をあげての出店販売イベントなどの売上増加につながる取り組みをお願いしたい。

【建設業】

- 回答なし。

【卸売業】

- 人がいない。（人口減少）

【小売業】

- 事業資金の確保。

【サービス業】

- コロナウイルスが下火になり喜ばしいが、他の感染症が流行したり、まだまだ予防をやめられないなと感じます。
- 消費税は内税にしているので、値上げするのも難しい。
- 従業員の確保が難しいのですが、昼間の会社がWワークを認めてくれれば夜の街も少しは活性化すると思う。会議所側でWワークをすすめてもらえればと思います。

令和7年1-3月期調査

「質問1の業況（自社）の背景について、貴社が感じておられることをご記入下さい。」

【製造業】

- 来期の1～3月の業況が上向きになるように、早くから取り組みを行い、チャンスをつかみたい。

【建設業】

- 回答なし。

【卸売業】

- 次に向けてのバトンを渡す準備と会社の将来を考えていきたいです。

【小売業】

- 物価高による購買力の低下。
- 商品購買力のあがるポジティブな話題がほしい。
- 食品などの値上げの影響で、生活品への購買が薄れてきている。

【サービス業】

- 店舗・土地借入れにより、支払（経費）が多少少なくなり、少し余裕ができた。気持ちにも余裕ができた。
- 今期は雪にやられ、インフル・コロナとお客様の都合でキャンセルがたくさんありました。しょうがないことですが、頑張るのみですね。

