・物価上昇分に見合った賃上げの実現に
・原材料高騰、仕入れ先値上げに対応に

価格転嫁15のテクニック

6月23日(月)
14:00～16:30

国際情勢から仕入れ価格等が高騰し、経営への影響が表面化しつつあります。環境が変化する中で事業を継続させるためには、同じ価格設定による利益を削るだけの事業方針からどこかのタイミングで価格転嫁をしなければなりません。ですが、価格転嫁しようにも、いつどのように実施すればよいのか悩むところです。本セミナーでは、価格設定・価格交渉の基礎を学び、価格転嫁を実施した事例から今行える効果的な対策方法を分かりやすく解説致します。

主な講座内容

・付加価値の重要性
・効率化と生産性の違い
・初鹿野流!!価格転嫁15のテクニック

①とりあえず値上げ	②減量法
③増量法	④階段式
⑤入替法	⑥一時休止法
⑦一時サービス法	⑧陳腐化法
⑨新商品提供法	⑩分離法
⑪おててつないで法	⑫便乗法
⑬組合せ法	⑭正攻法
⑮法的な調停	

・利益と価格の構造
・適正価格の設定方法
・物価が上がった時の注意事項

〈講師プロフィール〉

初鹿野 浩明（はつかの ひろあき） 氏

・株式会社経営科学研究所
　代表取締役
・中小企業診断士

大学を卒業後、化学系企業にて半導体の研究開発に従事する。20代から中小企業を経営した後、2000年に経営コンサルタント会社（現株式会社経営科学研究所）を設立、代表取締役。中小企業診断士。2008年から、群馬ポリテクセンターにて、経営学、生産管理、ファシリテーション、コーチング理論、ビジネスプラン策定法等々といった指導を行った。現在では、中小企業の経営者と共に、勘に頼った経営から、科学的に裏付けされた経営を目指し、企業再生や経営革新などの事業計画策定を主に支援している。公的な中小企業の支援活動として、茨城県グローバル推進機構のコーディネーター、茨城県商工会連合会や商工会議所における商工調停士や専門家としても活動している。また、「焼き鳥はなぜ串に刺さっているか？（PHP 出版）」など著作活動の多数執筆している。

◆会場　益田商工会議所３階 大会議室
(益田市元町12−7)

◆受講料　無料

◆定員　40名 (先着順)

〈主催〉 **益田商工会議所**
TEL 0856-22-0088

<お申し込み方法>
下記申込欄にご記入いただき、FAXにてお申込ください

6/23(月)開催『価格転嫁15のテクニック』受講申込書

益田商工会議所 行 ⇒ **FAX:0856-23-4343**

（申込日：2025年　　月　　日）

事業所名		TEL FAX	
所在地		Mail	@
受講者名 （何名でも可）			

※ご記入頂いた情報は本セミナーに関する運営のみに利用し、取扱いにつきましては個人情報保護法に則り、厳重に管理致します。