

## 令和元年10-12月期調査 「経営上の問題点を解決するための要望など」

### 【製造業】

- 事業承継

### 【建設業】

- 回答なし

### 【卸売業】

- 在庫金額の上限を決めて各商品の適正在庫を考えながら営んでいるが、最近在庫が切れているのに発注になっていないという事が続きました。商品管理についてどう考えていけばよいかのアドバイスが欲しいです

### 【小売業】

- インターネット通販の増加(拡大)による販売価格の低下

### 【サービス業】

- 単価、客数は横ばいだが、消費税増税により、経費が大幅に上がった感じがする。仕入れや水道費光熱費など(エアコン関係など)
- 従業員がいない。仕事もあまりないが、完全にお店を閉めるとお客さんが心配するので開けてはいるが、ただいる位で過ごしている

## 令和元年10-12月期調査 「業界の課題として感じていること」

### 【製造業】

- 回答なし

### 【建設業】

- 人出不足

### 【卸売業】

- 卸売業者を不要とする流れが随分前からあった。お客様との密接な関係を保つためにいろいろと努力しているが、情報の提供も含め、今難しい状態にある。打開策の見つけ出せない手詰まりの中にある

### 【小売業】

- 県外、もしくは市外、ネットでの購入が多く、(一人でも多くの方が)地元で消費するという考えになれば、売り上げとともに上昇すると思う
- 従業員の確保難。技術を要するため長期でと考えているが、一年くらいは試用期間になるため難しい

### 【サービス業】

- 規模の小さい宿泊事業者は、増税分の価格転嫁が困難
- 事業主、従業員の高齢化、後継者がいない
- 若者のスナック離れ