

令和2年7-9月期調査

「現在直面している経営上の問題点を解決するための要望など」

【製造業】

- 受注の増加を希望する。

【建設業】

- 回答なし。

【卸売業】

- 遊休土地・建物の活用もしくは売却を含めた有効活用方法を考えている。
良いアイデアがあれば教えてほしい。

【小売業】

- 技術者（主人）の死亡で息子（同業の職）に手助けを受けていたが、コロナの影響で帰省することが出来ず、
認可を持っている人の助けを借りて何とか営業している状態である。一日も早く、帰省できる日が来るのを待つのみ。

【サービス業】

- 回答なし。

令和2年7-9月期調査 「業界の課題として感じていること」

【製造業】

- 今後のV字回復が、長期に亘り見通せない。

【建設業】

- 材料代の値上げ。

【卸売業】

- 回答なし。

【小売業】

- イベントの中止等で、需要がなくなった。
- 増税により売価の設定が難しく、結果、利益が伸びずに売上高が純利益に結びつかない。
- 人材の育成が難しいこと。本来は十分な時間をかけて丁寧に育成したいがそもそも人手不足なので、育てられずに入社してもすぐに辞めてしまって人件費が無駄になる。
- 事業の引き継ぎ。
- 現在の接客業の人材確保はどのようになっているのか。
- コロナ禍での接客業のあり方。

【サービス業】

- 新型コロナウイルスを理由に発注が滞っており、売上高が減少している。
- 従業員がいないため、いつ仕事を辞めても気は楽だが、小さい修理でもお客様が来られる間は体の無理のない範囲で続けるつもりでいる。今は細々としかできないが生活も落ち着き丁度よい時期だと思う。
- 明るい日が来てほしい。